CRECE PYME

68%

del total de las empresas morosas a nivel país corresponde a una Pyme. Esto de acuerdo al último Informe de Morosidad de Empresas, elaborado por Equifax y la Universidad San Sebastián.

Lo que debes saber respecto a las alternativas de financiamiento para tu Pyme

A juicio de los especialistas, una de las primeras convicciones radica en que el emprendedor tenga claro su modelo de negocios y el plan mediante el cual va a desarrollar sus actividades. Por otro lado, debe llevar una contabilidad financiera ordenada que permita a los potenciales financistas evaluar la proyección financiera-económica de su empresa.

Las fuentes de financiamiento para Pymes en el ámbito privado, pueden obedecer a créditos comerciales de la banca o de cooperativas autorizadas, factoring de sus cuentas por cobrar, leasing de activos productivos y de capital, plataformas de financiamiento participativo (crowfunding) y capital de riesgo, entre otros.

Respecto a la mejor opción, esta va a depender del ciclo de vida de la empresa y de lo que desee financiar (capital de trabajo, capital productivo, proyectos de innovación o crecimiento). "Los créditos comerciales tienen una tasa de interés asociada al plazo del crédito y monto, en tanto el factoring acelera el flujo de los ingresos por ventas, el leasing permite descontar de impuestos y reponer activos que pueden quedar obsoletos; el crowfunding permite generar préstamos y aportes de capital y el capital de riesgo en el cual se incorporan socios capitalistas a la empresa. A su vez, en términos gubernamentales, existen los fondos de fomento productivo a los cuales se debe postular mediante la presentación de proyectos", puntualiza Patricia Esparza, académica de la Escuela de Ingeniería Comercial de Universidad de Las Américas (UDLA).

En cuanto a las características específicas que debe presentar una Pyme para lograr acceso a financiamiento, la especialista señala que, ante todo, "debe ser una empresa formal, que cumpla con todas las normas legislativas y de salud que se requieran, con una estructura organizacional que no presente conflictos de interés entre gestores y administradores. Pero esencialmente, con claridad de objetivos empresariales".

Requisitos para optar a financiamiento

En primer lugar, el emprendedor debe tener claro su modelo de negocios y el plan mediante el cual va a desarrollar sus actividades. Por otro lado, debe llevar una contabilidad financiera ordenada que permita a los potenciales financistas evaluar la proyección financiera-económica de la empresa. Es decir, planificación clara, conocimiento del negocio y orden en sus finanzas, todo esto debidamente documentado.

Respecto a los documentos legales que resultan indispensables para solicitar un financiamiento, ya sea privado y/o público, se requieren la escritura pública, los informes financieros auditados, las declaraciones de las rentas históricas, las planillas de impuestos, las patentes y licencias, los contratos y planillas de cotizaciones de sus trabajadores, los registros de compra y ventas, entre otros.

Impulsando la digitalización de emprendedores locales mediante el programa "Impacto PyMEs"

La aplicación multivertical Rappi anunció su programa de capacitación que permitirá que cientos de emprendedores y emprendedoras de Santiago adquieran un mayor conocimiento del mundo retail para impulsar sus ventas. En su segunda etapa, más emprendedores podrán estar presentes en el catálogo de las tiendas Turbo, incrementando la visibilidad de sus productos y la llegada a nuevos clientes.

Con motivo del Día Nacional del Emprendimiento, que se celebra desde hace 10 años cada 29 de abril, Rappi presentó su programa de capacitación "Impacto PyMEs", que tiene como objetivo potenciar a los emprendedores locales a través de la unidad de negocio Turbo. Esta iniciativa permitirá a emprendedores de la Región Metropolitana aproximarse al mundo del retail, a partir del acompañamiento de parte del equipo de Rappi con un asesoramiento con foco en habilidades digitales. Adicionalmente, tendrán la oportunidad de concursar para que sus productos integren el catálogo virtual disponible dentro de la vertical Turbo, el servicio de entregas ultra-rápidas de Rappi que está disponible en la Región Metropolitana y Valparaíso.

Los integrantes seleccionados serán parte de un corredor "PyMEs" destacado dentro de la plataforma, incrementarán su visibilidad y alcance a una audiencia más amplia en nuevas comunidades de forma totalmente gratuita.

"Estamos muy contentos de llevar adelante este programa que permitirá que los emprendedores de la Región puedan adquirir nuevas herramientas digitales. Como emprendedores, entendemos y conocemos las necesidades que atraviesan. Por eso, queremos invitarlos a participar de esta iniciativa, apoyarlos, acelerar su crecimiento a través de nuestra vitrina digital y que miles de consumidores chilenos puedan conocerlos y comprar sus productos", comenta Fernando de Pablo, gerente general de Rappi en Chile.

En esta primera etapa, todos los emprendedores que estén interesados en impulsar sus proyectos podrán cargar sus postulaciones desde el 05/05. Esta iniciativa de la mano con el mundo de los emprendedores, está en directa relación con los esfuerzos de Rappi Impacto, el vehículo de la empresa alineado al Pacto Global de la ONU para construir y escalar iniciativas de impacto económico, social y ambiental.

Getnet: más de 134 mil clientes prefieren la red de adquirencia de Banco Santander

En solo un año, los usuarios de la entidad crecieron en 141%, lo que refleja el apetito de los comercios y emprendedores por las soluciones que entrega este sistema.

Getnet, la red de adquirencia de Banco Santander, tuvo un exitoso 2022 alcanzando las preferencias de más de 134 mil clientes, de los cuales el 91% son Pymes, distribuidas prácticamente en todo el país. Esto es un avance importante, pues representa un crecimiento de 141% en usuarios respecto de 2021, con más de 157 mil equipos POS instalados. Se trata de compañías pequeñas y medianas, emprendedores y comercios que han visto que es posible digitalizarse y ofrecer alternativas de pago de sus productos o servicios más modernas y seguras para sus clientes.

"Llegar con tanto éxito a las pymes del país, el motor de nuestra economía es algo que nos llena de orgullo y que nos motiva a trabajar para seguir innovando en soluciones sencillas y efectivas para nuestros clientes. En Getnet, las empresas, independiente de su tamaño, encuentran un aliado que facilita la gestión de sus pagos, contribuyendo con ello a su progreso", afirma Fernando Benito, gerente general de Getnet. En efecto, además ya son más de 1.690 grandes compañías las que operan con este sistema.

Fernando Benito, gerente general de Getnet.

Getnet es una opción conveniente, confiable tecnológicamente y segura para procesar los pagos. Una de sus principales bondades es que el comercio puede recibir su dinero el mismo día, lo que es un aporte para los flujos de caja de emprendedores y comercios de distinto tamaño. A su vez, Santander ha facilitado las condiciones para abrir cuentas corrientes de empresas, planes y seguros que complementan los servicios de la red de adquirencia.

Mediante los POS de Getnet se reduce la necesidad de efectivo en las empresas y emprendedores. Esto es un aspecto relevante, considerando que el país vive momentos complejos en materia de seguridad y, gracias a esta alternativa, se vuelve más seguro el manejo del dinero tanto para las compañías como para los consumidores. Del mismo modo, da a los clientes de esas empresas la opción de pagar con tarjeta en lugares donde antes primaba el efectivo, como el pequeño comercio. La digitalización creciente de la economía encontró en Getnet un aliado conveniente y con una oferta muy atractiva para los emprendedores y para el comercio en particular.

Benito agrega que "estamos muy contentos con el paso que dio Santander hace ya un tiempo de abrir la competencia en un mercado que tenía pocas alternativas. Hoy las personas y los comercios se han visto beneficiados con la posibilidad de tener más opciones como Getnet. Avanzar en esto es parte del ADN que nos caracteriza de buscar siempre productos innovadores que respondan a las necesidades reales de las personas".

Empresas
Conecta con las mejores oportunidades de negocio.
Plan Fibra Empresas Simétrica
800 Megas
de bajada y subida
$27.990
$15.395
x 6 meses con 45% de dcto.
movistar.cl/empresas
SPEEDTEST AWARDS 2021
alco
Avalada nuevamente por expertos
Transformar los cambios en oportunidades, conviene.
Oferta disponible para personas jurídicas. Oferta válida hasta el 31 de mayo de 2023. Condiciones comerciales y contractuales en movistar.cl/empresas

Pruebas continuas: la clave para mantener la seguridad de los sitios y aplicaciones asociados a tu Pyme

En la actualidad, cerca del 64,4% de la población mundial utiliza Internet, lo cual representa un incentivo para todo tipo de empresas para ofrecer sus servicios por medio de sitios o aplicaciones web. Fluid Attacks, compañía especializada en realizar pruebas de seguridad integrales en los sistemas informáticos de las organizaciones, explica la importancia de revisar los programas de software durante todo su desarrollo en busca de vulnerabilidades, para mantener seguras a las empresas y los usuarios.

Felipe Gómez, Director Regional de Fluid Attacks, asegura que "estamos en un momento en el que las personas de todo el mundo tienen un contacto continuo con sitios y aplicaciones web. Los atacantes aprovechan las vulnerabilidades en la programación de este software para manipular o interrumpir su funcionamiento normal u obtener información sensible. La manera de reducir los costos de reparación de estas fallas es identificarlas y remediarlas mucho antes de que los programas se encuentren disponibles en Internet, evitando así grandes pérdidas en tiempo, dinero y reputación".

Felipe Gómez, Director Regional de Fluid Attacks.

Las vulnerabilidades en sitios y aplicaciones web para pequeñas y medianas empresas pueden representar mayor o menor riesgo dependiendo de la cantidad de información sensible que manejen. Mientras más elementos tienen en sus back-ends para dar respuestas a las solicitudes de los usuarios, más alta es la probabilidad de estar expuestas a amenazas. Errores como mecanismos de autenticación inseguros, controles de acceso insuficientes o servicios de nube mal configurados, pueden ser aprovechados por los ciberdelincuentes para ejecutar ataques.

Primeros pasos en seguridad

Un paso inicial de las empresas para evitar este tipo de inconvenientes es usar una herramienta automatizada open-source de análisis de código fuente y ambientes de desarrollo. Los escaneos continuos del código permiten verificar el cumplimiento de los requisitos de seguridad que son más críticos para los programas de software disponibles en Internet. En este sentido, las recomendaciones son las siguientes:

- Verificar que los componentes de terceros sean seguros para proteger contra el uso de software con vulnerabilidades conocidas.

- Descartar entradas no seguras e incluir encabezados de seguridad HTTP para proteger contra ataques de inyección y cross-site scripting (XSS).
- Usar mecanismos preexistentes y actualizados para cifrar la información, protegiendo así contra fallas criptográficas.
- Definir usuarios con privilegios para proteger contra la pérdida de control de acceso.
- Requerir contraseñas y frases de contraseña largas para proteger contra las fallas de identificación y autenticación.
- Controlar los redireccionamientos para conducir a sitios confiables, protegiendo así contra los ataques de falsificación de solicitudes del lado del servidor (SSRF).

Una buena planificación financiera minimiza los riesgos asociados al negocio

Pymes y morosidad: consejos clave para salir del endeudamiento

De acuerdo con el último Informe de Morosidad de Empresas, elaborado a mediados de 2022 por Equifax y la Universidad San Sebastián, la cantidad de empresas morosas subía en ese entonces (inicios de mayo) por segundo trimestre consecutivo, llegando a 78.587, el equivalente a casi el 13% del total de empresas activas. De estas compañías con deuda, el 68% son Pymes.

Con este antecedente sobre la mesa, la situación macroeconómica que vive Chile y el mundo hace proyectar un 2023 muy complejo para los bolsillos de las personas y las empresas de todos los tamaños, motivo por el que hay que estar preparados.

En este contexto, Ricardo Ibáñez, abogado socio fundador de DefensaDeudores.cl, explica que lo recomendable es "siempre hacer una buena planificación financiera que guíe a la empresa, con el objetivo de minimizar los riesgos. Esto permite que los emprendedores puedan aprovechar al máximo las oportunidades y sus recursos económicos. Hay que planificar a largo plazo: plantear objetivos a tres años. De esta manera, disminuye la incertidumbre e improvisación", recalca.

El dinero personal no se mezcla con el de la Pyme

Un aspecto clave en este contexto es separar los ingresos y egresos del hogar, frente a los del negocio. Es un error frecuente en el caso de los emprendimientos el de mezclar ambos dineros y usar los recursos propios para cubrir problemas de la pyme. Una de las recomendaciones de Ibáñez para lograr ordenarse es "abrir una cuenta bancaria para el negocio: visualizar ingresos y egresos. Contar con un presupuesto exclusivo para la Pyme".

Ante dificultades con el emprendimiento es importante estar informados y para ello es clave revisar constantemente los sitios web de instituciones como Corfo o Sercotec, que pueden brindar apoyo a las pymes durante periodos críticos. Además, hay que considerar la contabilidad como un aspecto central de nuestra empresa, siempre hacer una evaluación de logros y pérdidas. Ante esto, resulta vital tener claro cuáles son las necesidades urgentes y no olvidarse de que existen herramientas a las que se puede recurrir, como la Ley de Insolvencia y Reemprendimiento.

Ley de quiebras para Pymes

Hay que recordar que frente a problemas de sobreendeudamiento las Pymes pueden encontrar alternativas legales. La Ley 20.720 de Insolvencia y Reemprendimiento, también conocida como Ley de quiebras, apuesta por la rehabilitación financiera, porque tener complicaciones económicas no es sinónimo de fracasar.

Uno de los problemas más frecuentes que viven las pymes es dejar pasar el tiempo y no buscar ayuda. Entre los síntomas que pueden indicar que existen problemas en nuestro negocio se encuentran: recurrir a préstamos personales para destinarlos a la empresa, factorizar documentos, declarar cotizaciones previsionales y no pagarlas. En estos casos, la Ley de Insolvencia y Reemprendimiento permite optar entre dos alternativas a las empresas deudoras, para las que se requiere la representación de un abogado.